

RCG IT

РАБОТАЕМ С 2015 ГОДА

“

Помогаем вести бизнес в интернете

Наводим цифровой порядок в делах

</>

**ПРЕДОСТАВЛЯЕМ ПОЛНЫЙ КОМПЛЕКС DIGITAL-УСЛУГ
И IT-РЕШЕНИЙ** ДЛЯ ОЦИФРОВЫВАНИЯ, ВЕДЕНИЯ И
ПРОДВИЖЕНИЯ БИЗНЕСА В ИНТЕРНЕТЕ

Бизнес в интернете с нами – это легко!

КТО МЫ И ПОЧЕМУ С НАМИ СОТРУДНИЧАЮТ?

Вас приветствует команда IT-компании **RCGIT!**

Мы – единый, универсальный, слаженный механизм для профессионального решения задач любого бизнеса.

Наша **главная** ценность:

Мы генерируем уникальные идеи и относимся к проблемам чужого бизнеса, как к своим.

Большой опыт работы и штат квалифицированных IT-специалистов позволяет решать задачи быстро, качественно и ответственно.

Мы за комплексный, а не сегментированный подход.

</>

МЫ БЕРЕМСЯ ЗА ДЕЛО,
ДОВОДЯ ЕГО ДО УСПЕШНОГО РЕЗУЛЬТАТА.

КАКИЕ ПРОБЛЕМЫ С ИТ ВОЗНИКАЮТ У ВЛАДЕЛЬЦЕВ БИЗНЕСА?

Часто предприниматели сталкиваются с сегментацией ИТ-услуг, поскольку большинство компаний специализируется на чем-то одном.

Условно, дизайн-студия полностью сделает сайт и брендинг, но не сможет помочь в разработке уникальных решений, которые автоматизируют бизнес-процессы. И наоборот.

Поиск исполнителей отнимает самый ценный ресурс предпринимателя – время.

МЫ ЗАКРЫВАЕМ ВСЕ ПОТРЕБНОСТИ БИЗНЕСА В ИНТЕРНЕТ-ПРОСТРАНСТВЕ, ОКАЗЫВАЯ ИТ-УСЛУГИ «ПОД КЛЮЧ».

</>

КЛИЕНТЫ

обращаются к нам с любой задачей по запуску проекта в интернете или наведению порядка в бизнес-процессах



МЫ

анализируем проблемы, предоставляем решения, разрабатываем продукты и достигаем поставленной цели.









ЧТО ДЕЛАЕМ МЫ:

Разрабатываем и реализуем **любые digital-услуги и IT-решения**, грамотно интегрируем их в бизнес-процессы, облегчая ведение дела предпринимателям.

Мы создаем не просто услуги, а настоящие инструменты для постоянного привлечения клиентов и работы бизнеса. Именно поэтому нас выбирают для долгосрочного сотрудничества.

</>

Работаем с бизнесом одновременно по всем направлениям, выводя его на конкурентоспособный уровень:

-  Сайты и лендинги
-  Дизайн и брендинг
-  Реклама и маркетинг
-  Автоматизация бизнес-процессов
-  Высоконагруженные разработки
-  Техническая поддержка
-  Сопровождение проекта
-  Мобильные приложения

НАША БИЗНЕС-МОДЕЛЬ

Наши основные направления работы:

Разработка автоматизаций и прогрессивных решений

Разработка сайтов и интернет продуктов

Маркетинговые услуги

Мы предоставляем услуги с максимальной выгодой для клиентов: им не нужно тратить время и деньги на сегментированные услуги по отдельности.

Компании выбирают нас за сочетание профессионализма, качества и оптимальной цены.

НАШ ПРАЙС НИЖЕ, ЧЕМ У КОНКУРЕНТОВ

При этом за счет охвата всего комплекса IT-услуг мы получаем стабильную прибыль по всем направлениям.

92% КЛИЕНТОВ

СТАНОВЯТСЯ ПОСТОЯННЫМИ

После проведения аудита при первом обращении владельцы бизнеса интересуются возможностью получить IT-обслуживание «под ключ», узнают об условиях, заключают договор и остаются с нами на годы.

8% КЛИЕНТОВ

заказывают услуги разово

Такие компании обычно не имеют бюджета на заказ комплексных услуг, либо по каким-то причинам пока не готовы к масштабной работе над проектом (например: только заходят в интернет, тестируют нишу).

НАША КОМАНДА

Руководящий состав компании:



АЛЕКСЕЙ МАМОНТОВ

Генеральный директор IT-компании [RCGIT](#)

Направление:
Разработка сайтов и интернет продуктов



КИРИЛЛ БОКОВАНОВ

Заместитель генерального директора
IT-компании [RCGIT](#)

Направление:
Маркетинг и управление проектами.



ЗЛЪЯР АРЗЫКАЕВ

Руководитель отдела разработки

Направление:
Разработка автоматизаций и прогрессивных
решений.

Сейчас штат IT-компании RCGIT
распределен по трем офисам:

01 Москва

02 Подольск

03 Новосибирск

Благодаря качественной организации
рабочих процессов и командной
работы – мы закрываем потребности
каждого клиента на **100%**.

При увеличении потока клиентов штат
будет наращиваться
по отработанной годами схеме
привлечения опытных специалистов.



НАШ ПУТЬ :

RCGit - компания с 8-летним опытом на рынке. Наш путь с 2015 по 2020 год состоял из сегментированной работы над небольшими проектами. </>

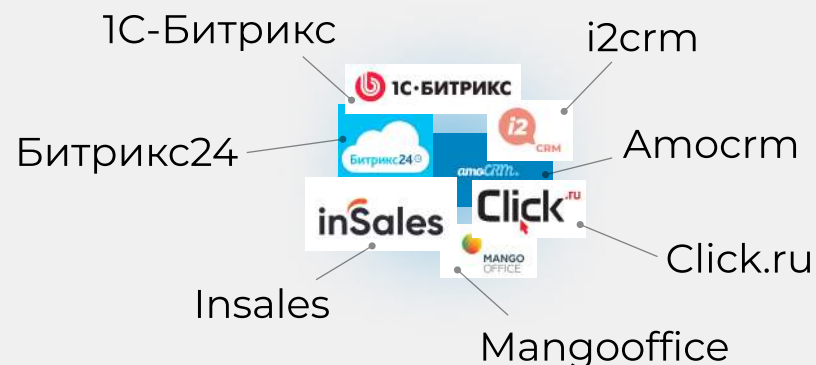
Мы получили бесценные знания, выработали правильную стратегию и поняли, в чем действительно нуждаются клиенты.

В 2020 году мы открыли новое перспективное направление - комплексное обслуживание бизнеса. Сформировали по-настоящему сильную команду и встали на устойчивый путь развития.

За 3 года нашими постоянными клиентами стали 11 компаний.

Уже в 2021 году мы получили аккредитацию **МинЦифры** и обрели следующих партнёров в IT-пространстве:

БЛАГОДАРЯ ГРАМОТНОМУ ПОДХОДУ К ДЕЛАМ НАШИХ КЛИЕНТОВ – ПОСТОЯННО РАСТЁМ И МЫ



ФИНАНСЫ

Наш рост отражается не только в устойчивом развитии клиентской базы, но и в уверенном увеличении годовых оборотов каждый год.

На старте мы не привлекали инвестиции.

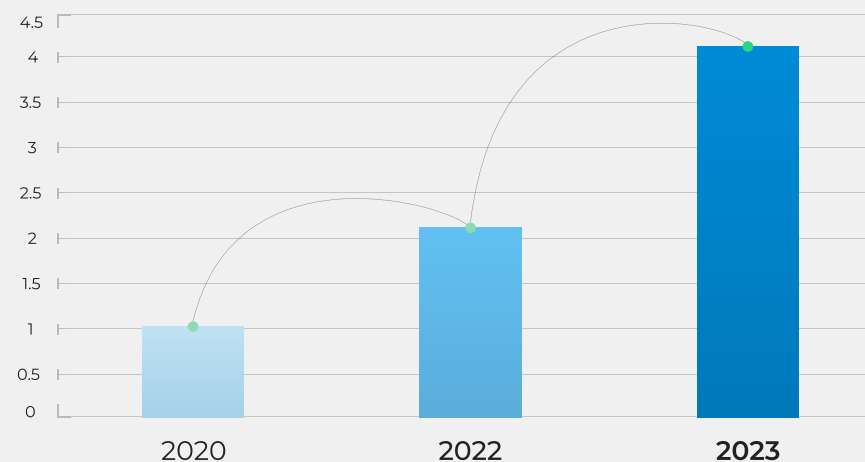
Текущий темп развития и уровень доходов достигнут самостоятельно

У нас есть бизнес-план по увеличению потока клиентов и расширению направлений оказываемых услуг.

</>

За **2022 год** годовые обороты увеличились в **2.11 раза**, а уже за прошедший период **2023 года** в **4.18 раза** по сравнению с 2021 годом.

Рост дохода RCGit:  в 4.18 раза



СЕЙЧАС МЫ ГОТОВЫ МАСШТАБИРОВАТЬСЯ

НАШИ КЛИЕНТЫ

Нашими клиентами являются компании различного масштаба и направления: от розничной торговли и сферы услуг до работы с недвижимостью и строительством.

Для каждого из них у нас есть **индивидуально выработанная стратегия** ведения их в интернет-пространство, **разработаны уникальные решения**.

Нами оказывается всесторонняя консультационная и техническая поддержка для эффективной работы бизнеса в интернете.

Предлагаем оценить самые востребованные, технически сложные и уникальные проекты, реализованные нами.



НАШИ КЛИЕНТЫ

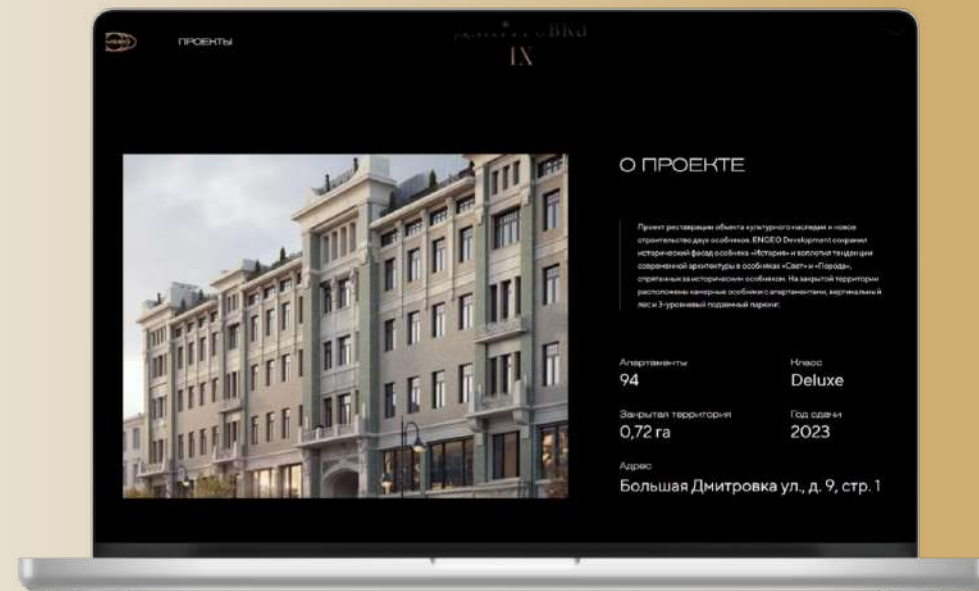
01 **АО «Ингеоцентр»** - девелоперская компания, реставрация объектов культурного наследия в центре Москвы.

На базе CRM построена система:

- внутреннего взаимодействия (электронный документооборот, процессы согласования и автоматизации) между сотрудниками и отделами компании;
- внешнего взаимодействия (автоматизации обработки заявок) между сотрудниками и клиентами.

Разработаны:

- новейшие интеграционные сервисы с продуктами на рынке IT (Prorent, Циан);
- уникальное PWA приложение – интерфейс для взаимодействия клиентов и сотрудников компании, с собственной системой авторизации, возможностью работы с заявками в реальном времени, отслеживание прогресса работ;
- сайты различного характера (информационные, посадочные страницы)



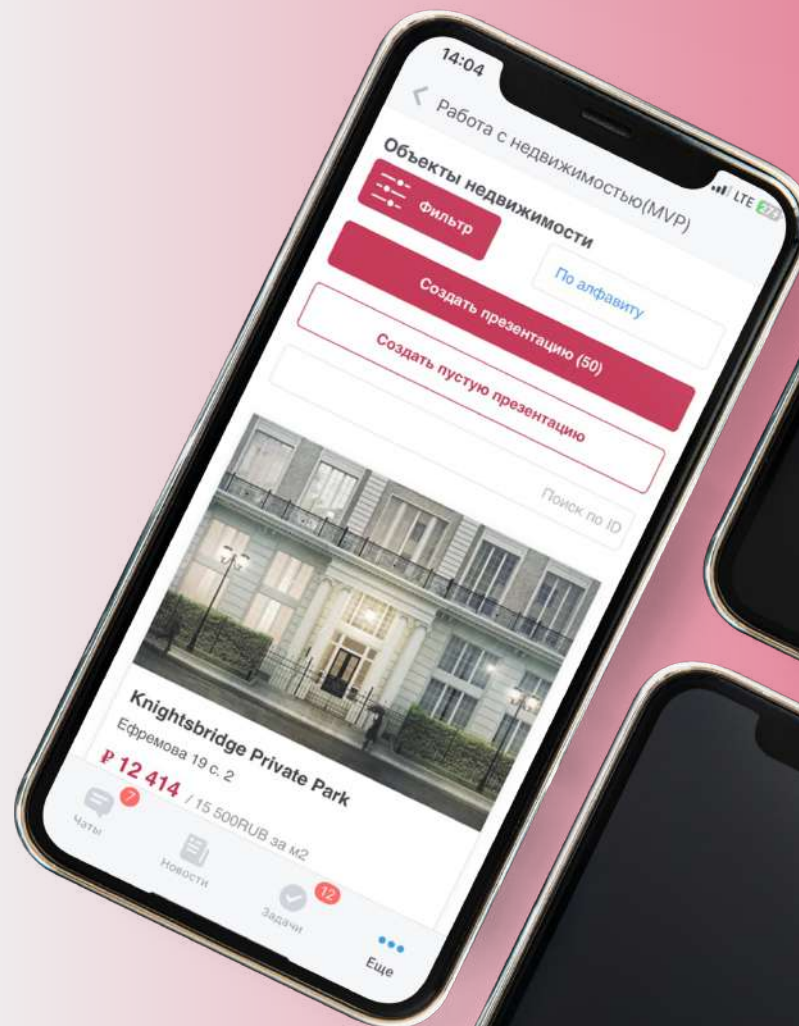
</>

НАШИ КЛИЕНТЫ

02 **MustHave** – бюро элитной недвижимости в Москве.

Разработаны:

- интернет-приложение по работе с объектами недвижимости (создание, изменение, фильтрация) с синхронизацией с CRM и сайтом, главная особенность - создание презентации по объекту для клиента за максимально короткое время и с любого устройства с выходом в интернет.
- сайт с объектами недвижимости.



</>

НАШИ КЛИЕНТЫ

03 ООО «Северянин»

На базе CRM построена система:

- внутреннего взаимодействия (электронный документооборот, процессы согласования и автоматизации) между сотрудниками и отделами компании;

Разработаны:

- интернет-приложение по созданию коммерческих предложений;



</>

НАШИ КЛИЕНТЫ

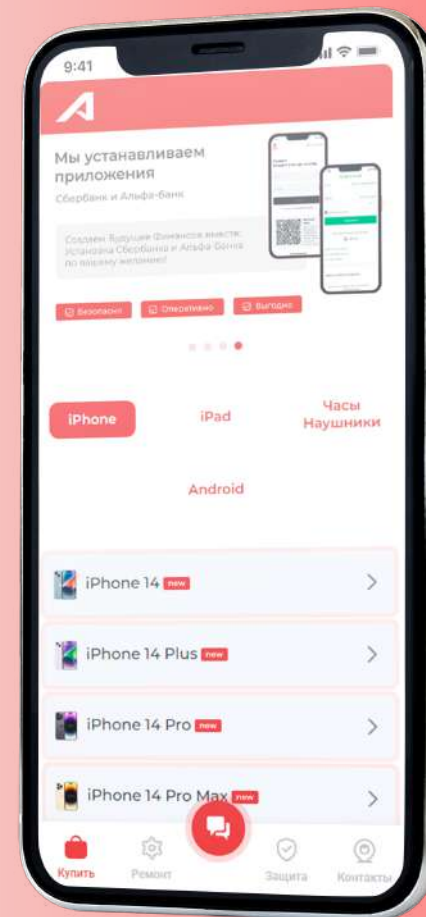
04 ООО «Асервис»

На базе CRM построена система:

- внутреннего взаимодействия (электронный документооборот, процессы согласования и автоматизации) между сотрудниками и отделами компании;

Разработаны:

- PWA-приложение по сбору заявок на продажу и ремонт мобильной техники
- Веб-приложение, анализирующее цены поставщиков и предоставляющие наиболее выгодные и быстрые варианты



</>

НАШИ РАЗРАБОТКИ

Когда мы не находим готовых решений для конкретных задач – проектируем и разрабатываем бизнес-инструменты сами.

Наши разработки делятся на следующие направления:

АВТОМАТИЗАЦИИ БИТРИКС24

Нашей командой были разработаны приложения расширяющие базовые функциональные возможности CRM Битрикс24 такие как:

- | | |
|---|---|
| 01 «Межпортальные задачи» | 04 «Заметки» |
| 02 «Автоматизированные отчеты» | 05 «Выбор подписанта из контактов сделки» |
| 03 «Активные процессы в мобильном телефоне» | 06 «Запуск бизнес-процесса с мобильного телефона» |

Приложения пользуются спросом не только у наших клиентов, они соответствуют всем требованиям платформы Битрикс24 и располагаются в магазине приложений, благодаря чему любой пользователь CRM Битрикс24 может ими воспользоваться.

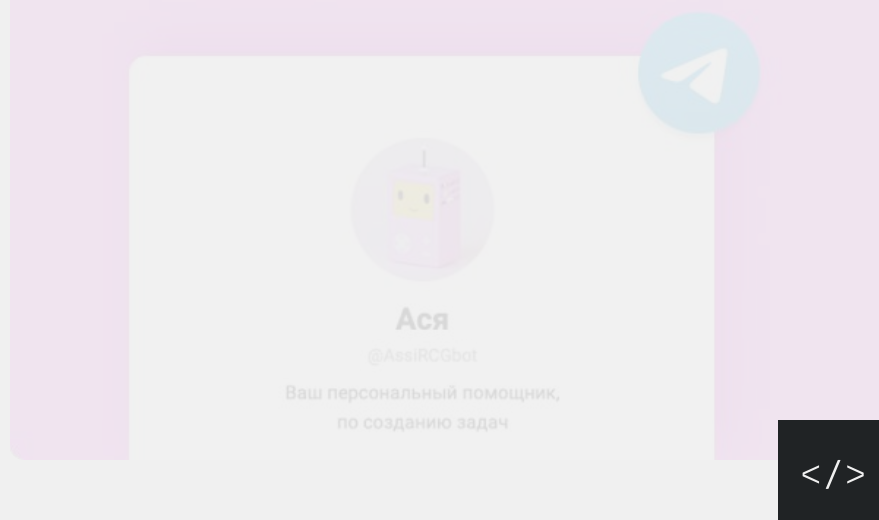


НАШИ РАЗРАБОТКИ

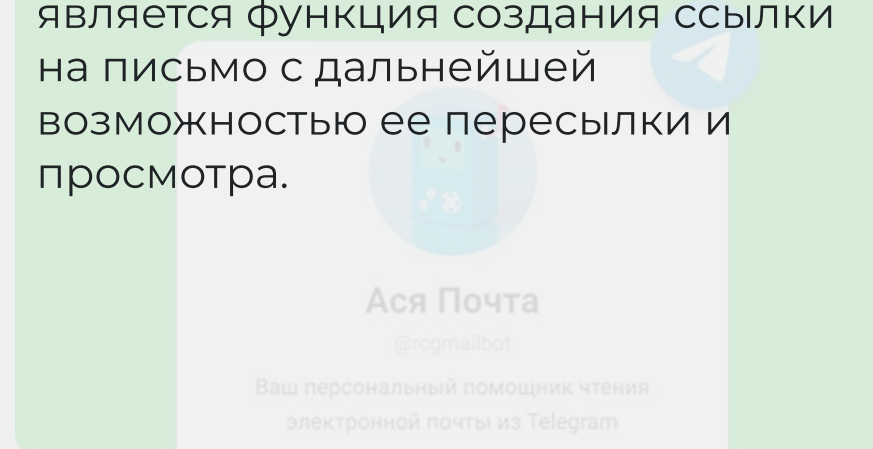
TELEGRAM БОТ

Доля использования мессенджера Telegram в бизнес сфере увеличивается, поэтому нами были выпущены 2 продукта, направленные на автоматизацию бизнеса:

АСЯ БОТ – персональный помощник по созданию задач (Task-менеджер), работает как в личных диалогах, так и в беседах, имеет интеграцию с CRM Битрикс24



АСЯ ПОЧТОВЫЙ БОТ – помощник по чтению электронной почты, включая вложения, не выходя из мессенджера Telegram. Отличительной его особенностью является функция создания ссылки на письмо с дальнейшей возможностью ее пересылки и просмотра.



НАШИ РАЗРАБОТКИ

ВЕБ-ПРИЛОЖЕНИЯ

Нашей командой также разработаны полноценные **уникальные, узкоспециализированные** веб-приложения для работы бизнеса

01 **ЖУРНАЛИРОВАНИЕ ПОЧТЫ** – веб-приложение, фиксирующее факт, время и заголовок отправки и принятия электронного письма.

02 **СБОР ИНФОРМАЦИИ** – веб-приложение, которое осуществляет поиск информации в интернете, ее систематизации, хранению и выдачей по запросу пользователя в необходимой сфере.

03 **СОЗДАНИЕ ДОКУМЕНТОВ И ПРЕЗЕНТАЦИЙ** – веб-приложение, со встроенным редактируемым шаблоном, позволяющая при помощи

04 **AI-СУДЬЯ** – веб-приложение, которое выводит необходимую информацию пользователю на основании его запроса в судебной деятельности. Данное приложение для анализа информации использует AI-модель обученной на открытых судебных делах и решениях.



Повышение спроса на **IT услуги** и потребность рынка в **комплексном обслуживании бизнеса** дает нам мощный толчок для дальнейшего развития, реализации любых, даже самых амбициозных проектов, и создания собственных уникальных разработок, **аналогов которым нет на рынке.**

На своем опыте понимаем, что такое бизнес, поэтому наши IT-продукты работают наиболее эффективно.

Мы нацелены на уверенное достижение бизнес-целей, дальнейший рост, увеличение клиентов и штата сотрудников.

Финансовый успех наших партнеров и клиентов - наш главный **приоритет.**

RCGIT предлагает будущим партнерам стать частью перспективной IT-компании и получать растущую с каждым годом стабильную прибыль.

</>

НАШИ КОНТАКТЫ


 Кирилл Бокованов

Заместитель генерального директора IT-компании RCGIT

</>

 +7 (499) 653-94-04

 info@rcgit.ru

 <https://rcgit.ru>